

COMMERCIAL H/F

MISSIONS

Hiérarchiquement rattaché(e) au Responsable commercial, vos missions seront les suivantes :

- Développer notre porte feuille client.
- Conseiller et fidéliser les clients existants.
- Réaliser le suivi des commandes et des encaissements.
- Optimiser les opérations promotionnelles en collaboration avec la direction.
- Garantir l'image de la société et défendre ses positions et intérêts auprès de la clientèle.

Votre objectif sera d'atteindre le volume, la rentabilité et le chiffre d'affaire dans le respect des budgets alloués et dans le cadre de la politique commerciale du groupe.

Secteur géographique : Toulouse et alentours

PROFIL

Expérience :

- 2 à 3 ans d'expérience validée de la vente à des professionnels en produits boulangerie, pâtisserie et/ou restauration.
- Connaissance du milieu boulangerie pâtisserie et restauration commerciale exigée.

Compétences requises :

- Vous êtes avant tout un commercial terrain capable de créer des relations de confiance avec vos clients.
- Maîtrise de la négociation de vente.
- Maîtrise du pack office.
- Autonomie, organisation et planification.

Contrat à durée indéterminée

Base contrat : 37h

Salaire brut annuel à partir de : 24 000€

cv@pedrero.fr